

Wersja 13.2 iHurt - nowe opcje i zmiany – instrukcja dla użytkowników

Spis treści

NOWE PASKI NARZĘDZI	2
<i>Tworzenie pasków, zmiana zawartości</i>	2
<i>Układanie pasków w oknie głównym iHurt</i>	3
OKNO Z WSZYSTKIMI CENNIKAMI PODCZAS DODAWANIA POZYCJI DO DOKUMENTÓW	4
POZOSTAŁE NOWE OPCJE I ZMIANY	5
1. <i>"Przestawna analiza sprzedaży" - marża kwotowo w podsumowaniach</i>	5
2. <i>Analiza "Premie przedstawicieli handlowych" - podsumowanie ogólne</i>	5
3. <i>Raport "Rejestry VAT" - opcja "Wyniki w formie tabeli"</i>	5
4. <i>Raport "Rejestry VAT zbiorczo" - wybór analizowanych rejestrów sprzedaży</i>	5
5. <i>"Analiza sprzedaży według klasyfikacji" - wybór analizowanych rejestrów sprzedaży</i>	6

Nowe paski narzędzi

W wersji 13.2 iHurt zostało zmienione główne okno programu.

Po pierwsze **opcje w menu głównym zostały wzbogacone o ikonki**.

Po drugie **całkowicie przebudowano działanie pasków narzędzi**.

Dotychczas z lewej strony okna głównego działał jeden pasek narzędzi z przypisanymi "na sztywno" poleceniami.

Wersja 13.2 daje możliwość **dowolnego dopasowania pasków narzędzi do indywidualnych potrzeb użytkownika**.

Możemy teraz:

1. **Tworzyć wiele pasków narzędzi**
2. **Dokładać do pasków** dowolne opcje z menu głównego.
3. **Układać paski** na ekranie według potrzeb.

Tworzenie pasków, zmiana zawartości

Aby tworzyć nowe paski lub zmieniać zawartość już istniejących klikamy na pasku prawym klawiszem myszki i wybieramy opcję **"Dostosuj"**. Pojawi się okienko jak na rysunku poniżej pozwalające na zarządzanie paskami.

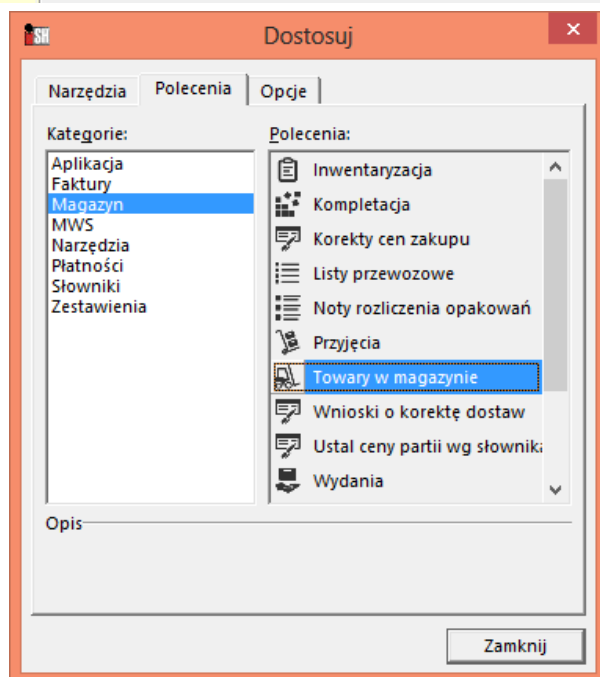
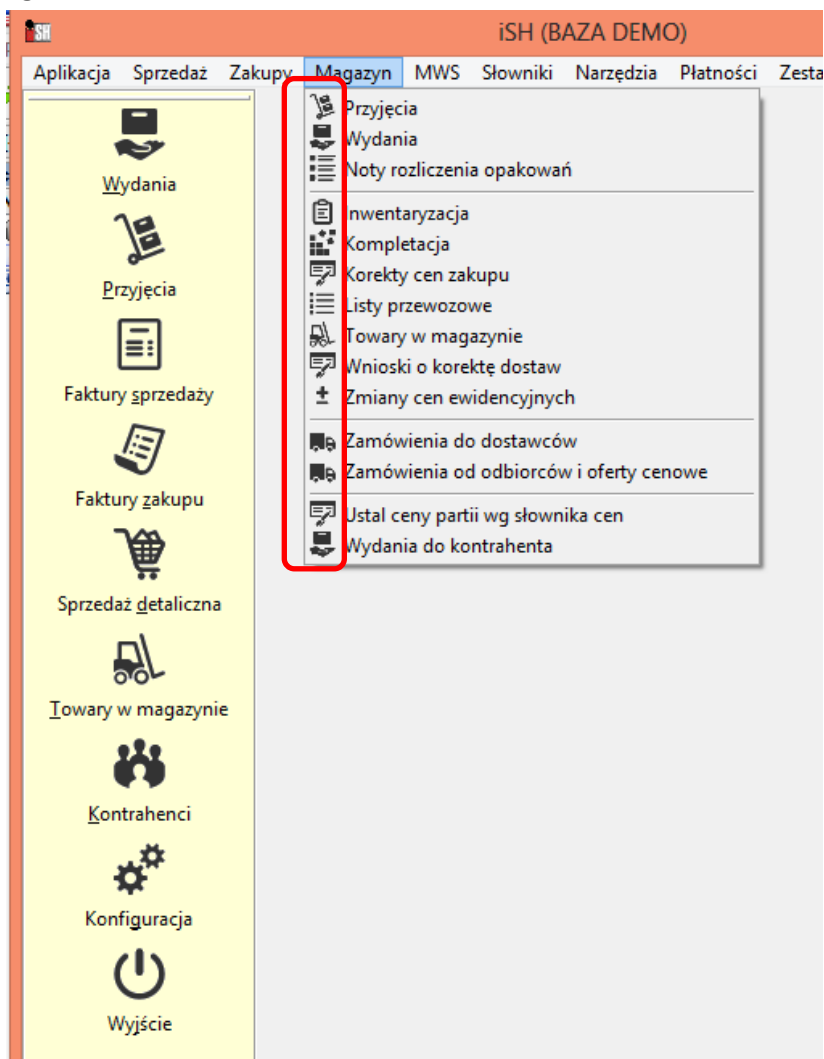
Aby stworzyć nowy pasek - klikamy "Nowy", ustalamy nazwę paska i klikamy "OK.". Pusty pasek pojawi się u góry okna gotowy na "wkładanie" do niego poleceń.

Aby **dodawać/usuwać polecenia** - klikamy na zakładkę "Polecenia", odszukujemy interesujące nas polecenie a następnie "przeciągamy" go myszką z okienka na pasek.

Aby **usunąć polecenie z paska** - przeciągamy go myszką z paska do okna "Dostosuj".

Podczas aktualizacji wersji iHurt domyślnie tworzony jest pasek o nazwie **"Podstawowy"** w układzie zgodnym ze **"starym" paskiem** ("Wydania", "Przyjęcia", Faktury sprzedaży", ...)

Jeżeli ktoś sobie ten pasek "popsuje" - może szybko wrócić do stanu "domyślnego" klikając na pierwszej zakładce okna "Dostosuj" przycisk **"Resetuj"**.

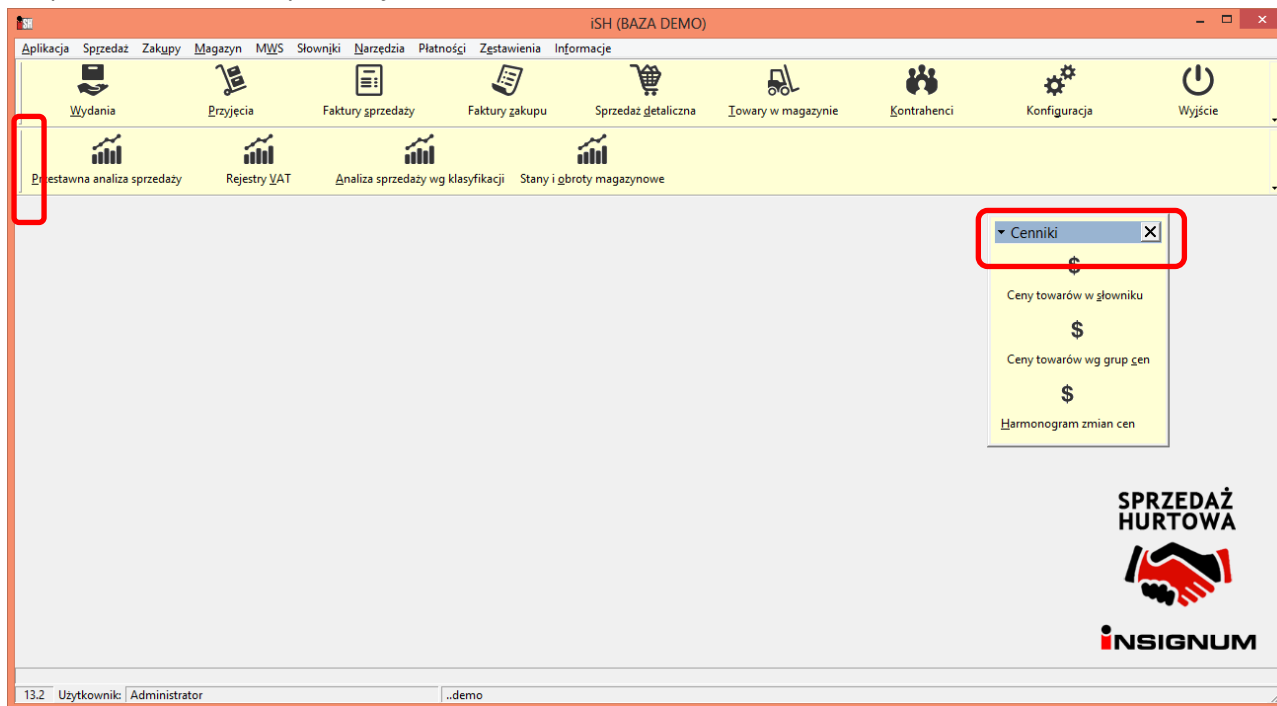


Układanie pasków w oknie głównym iHurt.

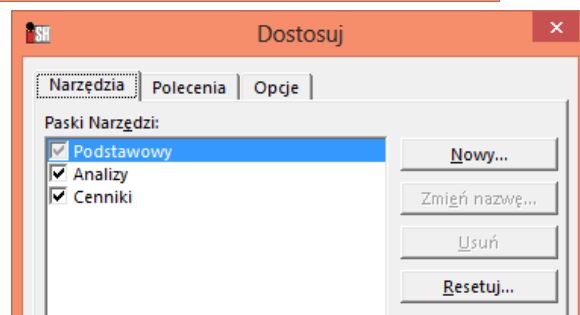
Podczas aktualizacji wersji tworzony jest pasek "Podstawowy" i umieszczany z lewej strony okna (żeby było "po staremu"). Paski można jednakże dowolnie przekładać.

Można je ustawiać z skrajnie z lewej, góry, z prawej (w przykładzie na rysunku dwa paski ustawione u góry). Można je umieszczać w środku okna (w przykładzie poniżej pasek "Cenniki").

Paski przesuujemy "ciągnąc" je myszką za pasek tytułowy (dla pasków ze środka okna) lub "grubą kreską" dla pasków umieszczonych skrajnie.



Aby ukrywać/pokazywać paski narzędzi - w oknie "Dostosuj" włączamy lub wyłączamy fajki przy kolejnych paskach na liście. Pasek "Podstawowy" jest traktowany jako i jego nie da się wyłączyć.

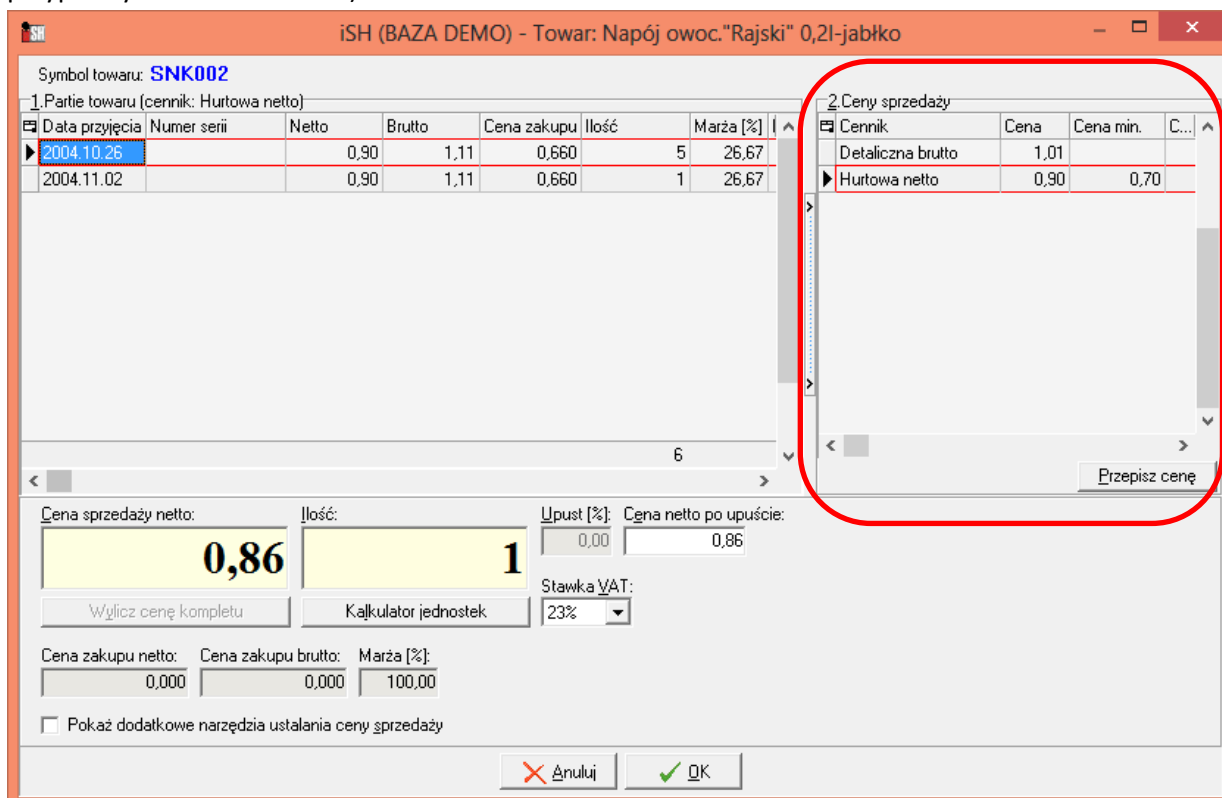


Okno z wszystkimi cennikami podczas dodawania pozycji do dokumentów

W wersji 13.2 iHurt stworzono narzędzie pozwalające na łatwe korzystanie z różnych cenników sprzedaży podczas wystawiania dokumentów dla klienta - dla danego towaru widzimy ceny we wszystkich cennikach i możemy z nich skorzystać (jeżeli konfiguracja iHurt na to pozwala).

Realizacja

1. Okno dodawania pozycji do FV/WZ/zamówienia od odbiorcy rozbudowano o sekcję "**Ceny sprzedaży**" pokazującą listę cen sprzedaży we wszystkich cennikach (przykład na rysunku poniżej). Oczywiście we wszystkich cennikach, do których użytkownik ma uprawnienia. Lista ustawiona jest wstępnie na takim cenniku w jakim dokonujemy sprzedaży (cenniku przypisanym do kontrahenta)



Pod listą jest przycisk "**Przepisz cenę**" przepisujący cenę z cennika na którym stoimy na liście do okna „Cena sprzedaży”. Przycisk działa tylko jeżeli w konfiguracji nie jest włączony parametr "Blokuj zmianę grupy cen podczas sprzedaży". Jeżeli parametr jest włączony opcja nie jest dostępna, bo iHurt pilnuje, aby mógł być stosowany w sprzedaży tylko cennik przypisany kontrahentowi w jego kartotece.

2. W oknach wyboru towarów do FV/WZ/zamówienia od odbiorcy **oraz oknie "Towary w magazynie"** jest w menu **opcja "Informacje -> Partie"** wyświetlająca okno z informacjami o partiach i cenach we wszystkich cennikach. W wersji 13.2 dołożono możliwość **uruchamiania tej opcji** (wyświetlania okna) za pomocą klawisza skrótu - **Ctrl + r**.

Pozostałe nowe opcje i zmiany

1. "Przestawna analiza sprzedaży" - marża kwotowo w podsumowaniach.

Podsumowanie przestawnej analizy sprzedaży rozbudowano o kolumnę "Marża kwotowo".

iSH (BAZA DEMO) - Przestawna analiza sprzedaży					
		100%			Drukuj strony: wszystkie 1
l-pomarań	szt	12,000	7,92	10,80	
l-jabłko	szt	2,000	1,32	1,72	
l-cz.porz	szt	3,000	1,98	2,55	
l - jabłko	opk	10,000	13,50	169,80	
- pomarań	szt	6,000	8,10	10,75	

Sumarycznie	Marża %	Marża kwotowo	Zakup	Sprzedaż	
Sprzedaż związana z dok. mag.:	28,57	464,02	1 159,96	1 623,98	
Sprzedaż nie związana z dok. mag.:	N/D	N/D	N/D	0,00	

Sprzedaż razem				1 623,98	

2. Analiza "Premie przedstawicieli handlowych" - podsumowanie ogólne.

W analizie "Premie przedstawicieli handlowych", w sekcji podsumowań dołożono podsumowanie "OGÓLEM" podsumowujące: obrót netto, zysk netto oraz wynagrodzenie

Premie przedstawicieli handlowych									
		100%			Drukuj strony: wszystkie 1				
Symbol	Przedstawiciel handlowy		Obrót netto	Zysk netto	Średnia marża %	Premia %	Wysokość premii	Wynagrodzenie nie	Razem
FH0001	Pośrednictwo handlowe - Jan Kowalski		21,50	0,00	0,00	3,00	0,00	0,00	0,00
	Obrót I próg: 2 000,00 II próg: 0,00 Prowizja I próg: 3,00 % II próg: 5,00 %		Obrót netto sprzedaży nie związ. z mag.: 0,00						
FH0003	Albert Iksiński		121,78	28,89	23,73	0,00	0,00	0,00	0,00
	Obrót I próg: 2 000,00 II próg: 0,00 Prowizja I próg: 0,00 % II próg: 0,00 %		Obrót netto sprzedaży nie związ. z mag.: 0,00						
Ogółem:			Obrót netto	Zysk netto	Wynagrodzenie		razem		
			143,23	28,89			0,00		

3. Raport "Rejestry VAT" - opcja "Wyniki w formie tabeli"

Raport "Rejestry VAT" został rozbudowany o opcję "Wyniki w formie tabeli" umożliwiającą m.in. eksport danych do pliku Excela.

4. Raport "Rejestry VAT zbiorczo" - wybór analizowanych rejestrów sprzedaży.

Raport został rozbudowany o możliwość ograniczenia analizowanych danych do tylko wybranych rejestrów sprzedaży (dotychczas wszystkie rejestry). Opcja szczególnie pożyteczna dla firm wielooddziałowych pracujących na jednej "centralnej" bazie iHurt.

5. "Analiza sprzedaży według klasyfikacji" - wybór analizowanych rejestrów sprzedaży.

Raport został rozbudowany o możliwość ograniczenia analizowanych danych do tylko wybranych rejestrów sprzedaży (dotychczas wszystkie rejestry). Opcja szczególnie przyteczna dla firm wielooddziałowych pracujących na jednej "centralnej" bazie iHurt.